ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ (1П’25 года)

13,3 +16%
млрд руб.
Выручка

4,4 +7%
млрд руб.
Скорр. EBITDA

33,0% (2,9) п.п.
Рентабельность по Скорр. EBITDA

1,0x (0,1x)(1)
Чистый долг / 12M EBITDA

Дивиденды за 1кв’25

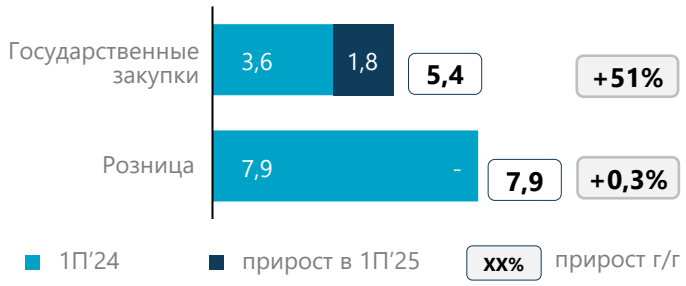
308 млн руб. **/ 0,28** руб./акция

XX прирост год к году

29 августа – рекомендация за 1П’25 г.

ДИНАМИКА ВЫРУЧКИ И СТРУКТУРА ОБОРОТА

Выручка по каналам продаж и прирост в 1П’25, *млрд руб.*



Доля препаратов в обороте(4)

ОПЕРАЦИОННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ (1П’25 года)

153 +2%
млн шт.
Реализовано упаковок

87 +14%
руб.
Средняя стоимость упаковки

22% +4 п.п. (1)
Представленность ассортимента

29% +3,5 п.п.
Доля целевого рынка в гос. закупках в упаковках

547 +39 РУ
Регистрационных удостоверений дженериков

8
Биосимиляров на I и III фазе КИ и подготовке к регистрации

XX прирост год к году

ЛИДЕРСТВО НА РЫНКЕ

#1
По портфелю регистрационных удостоверений

#1
По продажам рецептурных препаратов(3)

#1
По продажам небрендированных дженериков

Forbes
Фармацевтическая компания №1 в России в 2024 году

РЕЗУЛЬТАТЫ SPO

OZON ФАРМАЦЕВТИКА

2,8 млрд руб.
Привлечено на реализацию стратегии роста

+6 п.п.
Увеличение доли акций в свободном обращении

>147 тыс. 2,5X
Акционерная база(5)

249 млн руб. 2,2X
Рост 1M ADTV(6)

ПРОГНОЗ НА 2025 ГОД

Рост выручки	Капитальные затраты	Чистый долг / 12M EBITDA
≥ 25%	3,5 – 4,5 млрд руб.	<1,5x

Источник: данные Компании
Примечание: (1) С начала года (2) Чистая прибыль (3) В натуральном выражении (4) Оборот - выручка Группы по МСФО до вычета НДС, а также скидок и бонусов, стимулирующих продажи. (5) По состоянию на июль 2025 г, прирост к 28.12.2024
(6) Для сравнения используются данные Московской биржи по среднему дневному объему торгов (ADTV) в период с 18.05.2025 по 17.06.2025 (111,4 млн руб.) и в период с 27.07.2025 по 27.08.2025